

Febbraio 2018

Clamer informa

Grandi novità Dümmen Orange ad IPM in vista del prossimo Myplant&Garden 2018



AZIENDE

Edoardo Antonini



Intervista a Peter Maile ad Essen 2018

Anche questa volta il colpo d'occhio allo Stand Dümmen Orange è impressionante.



Presentazione dello stand a cura di Sonja Dümmen

Coloratissimo e affollato all'inverosimile. Cerco di farmi strada tra la gente per cercare buone angolazioni per fare delle foto ma la cosa è resa difficile dalla circolazione di clienti, rappresentanti e addetti allo stand Dümmer che continuano a passarmi davanti. Le voci che mi circondano parlano lingue diverse e l'atmosfera è cordiale e animata. Finalmente vedo un volto noto e mi avvicino a Peter Maile, amministratore della Red Fox Italia e principale responsabile del successo di Dümmer nel bel paese. Elegantissimo e cordiale come sempre mi conferma l'ottimo successo della manifestazione fino a quel momento. Mi conferma inoltre la presenza di





'Calibrachoa Bloomtastic'

Dümmen Orange anche al prossimo Myplant&Garden di Milano durante il quale intende presentare una serie di interessanti novità.

Prima tra tutte la splendida varietà di ***Calibrachoa Bloomtastic*** dal fiore particolarmente grande che, in un prossimo futuro potrebbe addirittura soppiantare la classica Petunia. Mi spiega infatti che contrariamente alle Petunie che tendono a diradarsi al centro se esposte al secco, le *Calibrachoe* una volta bagna-



te tendono a riprendersi uniformemente senza lasciare una chiazza secca e priva di fiori al centro della pianta, conservando quindi un aspetto molto migliore. La Petunia al contrario continua a crescere e ricadere dal vaso ma la parte centrale può assumere un aspetto un po' "spelacchiato" non bellissimo da vedere.

Scopro infine che alla Düm-
men sono soliti assegnare il
nome Bloomtastic a quelle
varietà particolarmente belle,
performanti e accattivanti che
però non appartengono anco-
ra ad una serie perché prime
nel loro genere.

Tra le tante cose che verranno
ripresentate anche a Milano
particolarmente adatte al mer-
cato italiano, un assortimento
di perenni ideale per i primis-
simi mesi dell'anno, mesi cupi
con poco colore. *"Abbiamo vo-
luto dare a chi coltiva la pos-
sibilità di abbinare alle classi-
che varietà primaverili anche
alcune splendide perenni del
nostro assortimento."*

*"Un esempio è la nostra varie-
tà di Phlox, naturalmente com-
patta, che non richiede bra-*



Assortimento perenni

*chizzanti ed è la più precoce e
affidabile del mercato. La no-
stra varietà di Phlox è talmen-
te compatta che
noi in Düm-
men siamo soliti consi-
derarla alla stre-
gua di una varietà
da vaso. Vogliamo
proporre ai colti-
vatori nostri clien-
ti queste varietà*



Phlox Early
Purple Eye

di perenni da vendere separatamente o in abbinamento alle classiche varietà primaverili per dare valore aggiunto alla produzione, ampliare l'offerta alla loro clientela e aggiungere un tocco di colore in un periodo cupo e grigio come la fine dell'inverno.

Dümmen Orange ha la genetica ed il know-how per poterlo fare. I clienti non sono più disposti a piantare a Settembre/Ottobre per avere il prodotto pronto da vendere a Giugno. Per venire loro incontro, siamo in grado di fornire un plug grande come quello di Confetti, coltivato in Germania da un nostro cliente che produce oltre 15 milioni di perenni e che quindi sa come coltivarle al meglio, consegnato in settimana 2-3-4 sotto forma di pianta vernalizzata in grado di fiorire dopo sole 12 settimane. Il cliente in pratica paga un po' di più ma risparmia non essendo costretto a curare la pianta



per 3-4 mesi e ad occupare posto in serra, ritrovandosi una produzione fiorita dopo 12 settimane esatte e più prodotti da vendere singolarmente o in abbinamento alle classiche piante primaverili che ha già pronte in serra.

Noi crediamo molto nelle perenni e siamo convinti che questo prodotto avrà un grande futuro. A Milano presenteremo nuovamente il concept "Kinder Garden" composto da un mix di piante perenni e che rendono piacevole e naturale il giardino attirando gli insetti benefici che ovviamente non può limitarsi all'aggiunta di una varietà per quanto bella di Phlox.



Per questo aggiungiamo anche varietà di Calibracoa e di Verbena accontentando anche le mamme oltre ai bambini e per poter far ciò abbiamo bisogno di un assortimento affidabile di perenni compatte e precoci da affiancare loro. Altra perenne particolarmente interessante è la nostra Gaillardia Spin Top Yellow Touch, pronta dopo 8-10 settimane. Piantata a Gennaio Febbraio questa Gaillardia si potrà vendere con i Gerani e le piante primaverili.



Secondo voi il mercato delle piante primaverili è cambiato? Se sì in che modo?

La grande domanda è sempre la stessa: cosa serve prima?



Gaillardia Spin Top Yellow Touch

Cosa arriva prima sul mercato? Una volta si diceva il Garofano, l'Osteospermum e a seguire i Gerani, le Petunie e poi le Begonie elatior per la Festa della Mamma. Oggi le cose sono cambiate, prendiamo ad esempio un Garofano. Se si ha una bella varietà di Garofano in casa non è detto che la si venda solo nella settimana 8-10, si può vendere anche in settimana 20 se il prodotto lo consente. Per questo motivo noi ibridatori ci impegniamo

mo a migliorare la genetica per ottenere un prodotto che possa durare per un periodo più lungo e consenta a chi coltiva di avere una finestra di vendita più ampia che gli permetta di far fronte anche ad inconvenienti climatici, ad esempio il caso in cui faccia brutto nella settimana classica di vendita del prodotto. Puntiamo a produrre piante che possano restare belle nel punto vendita per un periodo più lungo ma che abbiano nel contempo la prontezza per rispondere alle esigenze del consumatore e



Osteospermum serie Breeze

che siano quindi caratterizzate anche solo da un cenno di colore, senza che il fiore sia del tutto aperto, in modo da stimolare l'acquisto d'impulso a inizio stagione.

Quando il consumatore "ha fame" e ha voglia di acquistare piante che diano colore alla



Petunia Miss Marvelous



Wild Romance White

Vera innovazione
di ibridazione

Grande fiore doppio
simile ad una Gardenia

Ideale per giardini romantici

Disponibile in 4 colori:
Bianco, Rosa, Rosso, Rosso Brillante



Colora la tua ombra!



facebook




**DÜMMEN
ORANGE™**
for you.

Red Fox Italia
Via Santa Maria, 1935
04100 - Borgo Santa Maria (LT)
Tel. +39 0773 643132
www.dummenorange.com

Wild Romance Blush Pink



Phalaenopsis: nuove acquisizioni Sogo

casa e al giardino è disposto a comprare anche con i soli boccioli fioriti e pronti a sbocciare, allargando quindi la finestra di vendita dei coltivatori che possono iniziare a vendere la produzione prima del solito.

L'affidabilità, la tempestività ma anche la durata delle piante nel punto vendita sono le grandi sfide del presente e del futuro e lo vediamo anche nelle Stelle di Natale. Adesso abbiamo delle Stelle che sono pronte l'ultima settimana di Novembre o la prima di Dicembre, pronte però dal punto di vista della



Sogo Pikachu

colorazione e non dei ciazzi. Queste caratteristiche le rendono attraenti per il consumatore che non ha problemi ad acquistarle vedendo le brattee ben colorate poiché non fa caso alla scarsa maturazione



Poinsettia LuvU Hot Pink

dei ciazzi che non percepisce come problematica. Se d'altro canto non vengono vendute subito, queste varietà non si rovinano poiché i ciazzi non aperti non favoriscono la botrite e contribuiscono ad una maggiore durata della pianta in serra e nel punto vendita. Una simile varietà risulta ancora in ottimo stato e perfettamente vendibile anche a pochi giorni dal Natale.

La nostra ricerca fa molta attenzione a queste cose. Oggigiorno non basta più avere una varietà facile da produrre che sia bella in serra, è molto importante che rimanga bella per più giorni anche nel punto

vendita.

Per questo motivo stiamo svolgendo su molti prodotti, sia in Europa che negli Stati Uniti, una serie di prove sul post vendita in busta. Noi a Latina, ad esempio, stiamo facendo una serie di test sulle Stelle di Na-

tale in busta. Abbiamo messo una serie di varietà sperimentali e non, in busta su un carrello che abbiamo caricato su un camion che ha girato per Roma e provincia facendo consegne presso vari clienti. Dopo averle tenute sul camion per tre giorni le abbiamo scaricate e lasciate altri due giorni in avanserra prima di toglierle dalla busta e analizzarle.

Una volta tolte dalle buste abbiamo potuto osservare che alcune presentavano ingiallimenti delle foglie, altri segni di botrytis mentre altre varietà non avevano subito alcun danno. Per noi questi sono dati molto importanti per decidere

quali nuove varietà lanciare sul mercato. Le nuove varietà non devono limitarsi ad essere belle solo in serra ma devono rimanere tali anche per parecchi giorni nel punto vendita. Questo discorso ovviamente non si limita alle Stelle di Natale ma è valido anche per Gerani, Petunie ed altre specie che devono restare belle nel punto vendita per poter resistere ad un periodo di brutto tempo ad esempio, e restare vendibili una volta tornato il bel tempo quando i clienti tornano ad affollare il punto vendita alla ricerca di piante per il balcone, la casa o il giardino. Per questo motivo spingiamo molto la serie di Gerani a foglia scura Savannah. I Gerani e in generale tutte le piante che hanno la foglia scura, tendono ad essere meno sensibili alle condizioni di scarsa luminosità e poca manutenzione del punto vendita. Per quanto riguarda le Petunie, sempre per lo stesso motivo, incoraggiamo i clienti a scegliere le varietà compatte. Anche se inizialmente possono sembrare meno accattivanti a causa della scarsa dimensione se rapportata al prezzo di



acquisto, le varietà compatte una volta posizionate in giardino, sul balcone o in basket prosperano garantendo grandi soddisfazioni al consumatore. Da questo punto di vista bisogna constatare una differenza tra il nord Europa e il sud. Nel sud quando il consumatore cerca piante per il balcone o il giardino è solito preferire una pianta in vaso 14, già pronta, che sembra piantata due mesi prima. Nel nord invece i consumatori preferiscono acquistare piante più piccole, pagarle di meno ed essere artefici della loro crescita e sviluppo. Poco a



Nuove acquisizioni: Calla Wild Salmon

poco questa filosofia sta prendendo piede anche in Italia. Anche da noi alcuni iniziano a preferire l'acquisto di 6 piante piccole invece di 4 grandi. Le pagano di meno e hanno la soddisfazione di vederle crescere e prosperare grazie alle cure e alle attenzioni quotidiane che sono in grado di dedicare loro.

Si spera che questa tendenza prenda sempre più piede in futuro anche perché

trasportare una pianta in vaso 14 dal centro/sud Italia al nord ha un costo e se fosse possibile farlo con piante in vaso 10,5 o 12 sarebbe tanto di guadagnato per tutti. Il consumatore pagherebbe di meno, acquisterebbe più piante che fiorirebbero per un tempo più lungo poiché raggiungerebbero la piena maturazione nel suo giardino anziché in una serra.

Altra importante novità che interesserà il mercato italiano nella prossima primavera è il lancio delle nostre varietà di garofanini, varietà che non abbiamo potuto vendere negli anni scorsi a causa di preesistenti accordi di licenza. Da



Crisantemo da vaso Rainbow Carousel

quest'anno potremo iniziare a vendere un prodotto importante e storicamente associato alla primavera come il garofano, un prodotto che consentirà ai nostri clienti di cogliere nuove opportunità di vendita a inizio stagione.

L'assortimento di garofanini di Dümmer Orange è composto da ottime varietà sia precoci che tardive ma soprattutto attentamente selezionate. Si sa che il principale problema dei garofanini, coltivati all'esterno da molti clienti, è la suscettibilità alla pioggia e alle intemperie,



Garofanini Sprint

sia in fioritura che durante



Garofanini Sprint Special e Sprint

la crescita perché purtroppo in caso di pioggia le foglie inferiori della pianta di molte varietà anche belle, finiscono per marcire e vanno quindi ripulite a mano generando un notevole costo in termini di tempo e manodopera. Le circa quindici varietà di garofanini dell'assortimento Dümmer sono state appositamente selezionate per ovviare a questo problema. Non marciscono e non richiedono pulitura manuale anche in caso di pioggia. Siamo sicuri che questo prodotto in futuro darà ai nostri clienti grandissime soddisfazioni. Il mercato italiano infatti è uno dei mercati più importanti d'Europa per il Garofano e per

noi è una nicchia di mercato che prima non avevamo e che vogliamo sfruttare al meglio. Abbiamo un prodotto caratterizzato da una genetica di prim'ordine dobbiamo lanciare il prodotto e pazientare uno o due anni perché prenda piede sul mercato.

Un discorso a parte merita anche la nuovissima varietà di *Impatiens Wild Romance*. La nuova *Impatiens Nuova Guinea Wild Romance* nei colori White, Pink Blush, Red e Bright Red è caratterizzata da un grande vigore che la rende particolarmente adatta a vasi e contenitori di grandi dimensioni.

La caratteristica più strabiliante di questa varietà tuttavia è l'aspetto dei fio-



Impatiens Wild Romance:
sinistra Blush Pink,
sotto White





ri. Il maggior numero di petali che caratterizza i fiori semidoppi di questa prestigiosa *Impatiens*, fanno sì che *Wild Romance* ricordi una gardenia quando i fiori sono schiusi ed una rosa quando i boccioli sono in fioritura. A Milano dedicheremo ovviamente spazio anche a

I'CONIA, alle *Poinsettie* e altri nostri "cavalli di battaglia" ma non voglio rovinarvi la sorpresa svelando tutto subito. Vi invito quindi a farci visita al prossimo *Myplant&Garden* a Milano Rho Fiera al nostro stand E25 F26 – Padiglione 12



Begonia Iconia First Kiss