FLOROVIVAISMO TRICOLORE

Produzioni florovivaistiche italiane da record: secondo i dati ISTAT e le ricerche presentate da Myplant & Garden, il valore complessivo nel 2024 ha superato i 3,25 miliardi di euro, segnando +3,5% rispetto all'anno precedente e oltre +30% in dieci anni. Il comparto vivaistico rappresenta il 54,5% del totale con 1,7 miliardi, mentre la floricoltura vale 1,5 miliardi. La Toscana si conferma prima regione con oltre 1 miliardo di euro, seguita da Liguria (462 milioni) e Sicilia (313 milioni). Nord e Centro Italia generano insieme il 77% del valore totale, con la Liguria "regina dei fiori" e la Toscana leader del vivaismo. Il settore coinvolge circa 20.000 imprese e 45.000 ettari coltivati. L'export continua a trainare la crescita:



1,62 miliardi di euro nel 2024 (+6,3% in valore), con il 70% della

produzione destinata ai mercati esteri, in particolare europei. I numeri confermano il ruolo strategico del florovivaismo italiano come eccellenza del Made in Italy e settore chiave per l'economia agricola nazionale. I dati saranno al centro della decima edizione di Myplant & Garden 2026, in programma dal 18 al 20 febbraio a Fiera Milano-Rho.

EGO POWER+ AMPLIA IL SUO TEAM UE CON DUE NUOVE NOMINE

Il Gruppo CHERVON, uno dei leader mondiali nel settore degli elettroutensili cordless e proprietario del marchio EGO Power+, annuncia due nomine importanti in

Europa. Fabian Storm è il nuovo direttore
per lo sviluppo strategico delle soluzioni
di taglio autonomo. Storm ha lavorato negli
ultimi otto anni in Husqvarna come Business
Developer e Key Account Manager. EGO intende
sfruttare la sua esperienza per raggiungere i
propri obiettivi nel mercato dei robot rasaerba
autonomi: l'ulteriore espansione della gamma
dei robot in tutta Europa con innovazioni
tecnologiche, per la rasatura di aree più ampie,

una navigazione più avanzata e un'efficienza ancora maggiore. Il Gruppo CHERVON ha poi nominato Arnaud Cousseau direttore vendite per la Francia. Il suo arrivo rafforza le competenze del gruppo in materia di strategia di vendita, marketing e gestione della rete di distribuzione multicanale. Il suo obiettivo sarà rafforzare la presenza e lo sviluppo del marchio EGO Power+ sul mercato francese, in collaborazione con Iseki France.

▲ Fabian Storm, direttore per lo sviluppo strategico delle soluzioni di taglio autonomo.

▼ Arnaud Cousseau, direttore vendite per la Francia.

